

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Prawo umów gospodarczych - wykład , PG_00134125						
Kierunek studiów	Podatki i doradztwo podatkowe (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu		2025/2026			
Poziom kształcenia	II stopnia	Grupa zajęć		Grupa zajęć fakultatywnych			
Forma studiów	niestacjonarne	Sposób realizacji		na uczelni			
Rok studiów	1	Język wykładowy		polski			
Semestr studiów	1	Liczba punktów ECTS		2.0			
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia		zaliczenie			
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Kaja Zaleska-Korziuk					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu	dr Kaja Zaleska-Korziuk					
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	14.0	0.0	0.0	0.0	0.0	14
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	14		0.0		36.0	50
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest ukazanie studentom zasad zawierania, wykonywania oraz odpowiedzialności za niewykonanie umów w obrocie gospodarczym oraz przedstawienie typowych konstrukcji prawnych służących minimalizacji ryzyka kontraktowego związanego z niewykonaniem umowy przez kontrahenta. Studenci poznają typowe nazwane i nienazwane umowy stosowane w obrocie gospodarczym, w szczególności pomiędzy przedsiębiorcami i z udziałem przedsiębiorców.						
Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy		Efekt z przedmiotu		Sposób weryfikacji i oceny efektu		
	[PiDPMU2_WK05] ma uporządkowaną wiedzę na temat ekonomicznych, prawnych, etycznych i innych uwarunkowań różnych rodzajów działalności zawodowej, związanych ze stosowaniem i przestrzeganiem prawa podatkowego oraz z rachunkowością		Student rozumie zasady konstruowania umów gospodarczych z uwzględnieniem wymogów wynikających z różnych dziedzin prawa, a także interpretacji indywidualnych organów podatkowych i ZUS.		[SW1] oral statement/ conversation/discussion [SW2] presentation/project/paper/ report [SW3] text preparation/written work [SW5] implementation of a problem task		
	[PiDPMU2_WG03] ma pogłębioną wiedzę na temat przedmiotu regulacji wybranych zagadnień szczegółowych spoza zakresu gałęzi prawa materialnego i formalnego, związanych z daninami publicznymi, a także spoza zakresu rachunkowości		Student potrafi dokonać analizy umowy z uwzględnieniem zarówno założeń konstrukcyjnych, jak również z uwzględnieniem zagadnień podatkowych.		[SW1] oral statement/ conversation/discussion [SW2] presentation/project/paper/ report [SW3] text preparation/written work [SW5] implementation of a problem task		
	[PiDPMU2_WG01] ma pogłębioną i uporządkowaną wiedzę o podstawach prawoznawstwa, finansów publicznych oraz prawa prywatnego, w tym zna główne tendencje rozwojowe nauk prawnych oraz nauk o ekonomii i finansach		Student zna i rozumie podstawowe nazwane i nienazwane umowy gospodarcze wykorzystywane w obrocie.		[SW1] oral statement/ conversation/discussion [SW2] presentation/project/paper/ report [SW3] text preparation/written work [SW5] implementation of a problem task		

Treści przedmiotu	1. Umowy w obrocie gospodarczym - specyfika kontraktowania (w szczególności podstawowe zasady zawierania i wykonywania umów gospodarczych) 2. Umowy pośrednictwa handlowego umowa agencyjna, dystrybucyjna, umowa komisu 3. Umowy o współpracy przedsiębiorców (umowy kooperacyjne) - konsorcjum, joint venture 4. Zabezpieczenia przed skutkami niewykonania/należytego wykonania umowy: kaucja, rachunek powierniczy, gwarancja bankowa, weksel, akredytywa 5. Umowy nienazwane w obrocie gospodarczym		
Wymagania wstępne i dodatkowe			
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	Egzamin	51.0%	100.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	M. Stec (red.), System Prawa Handlowego, Warszawa , tom 5a, 5b, 5c CH.BECK, dostępna w Systemie Informacji LEGALIS W. Katner (red.), System Prawa Prywatnego , Warszawa, tom IX Wydawnictwo C.H. BECK , dostępne w Systemie Informacji Prawnej LEGALIS J. Rajski (red.), System Prawa Prywatnego , Warszawa, tom VII Wydawnictwo C.H. BECK , dostępne w Systemie Informacji Prawnej LEGALIS	
	Uzupełniająca lista lektur	A. Cempura, A. Kasolik, Metodyka sporządzania umów gospodarczych, WOLTERS KLUWER, aktualne wydanie	
	Adresy eZasobów		
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	1. Jaka jest rola i charakter prawny gwarancji bankowej? 2. Jakie są zasady stosowania przepisów wyznaczających prawa i obowiązki stron umowy do umów nienazwanych? 3. Czym jest umowa joint venture?		
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy		

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.