

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Doradztwo finansowe, PG_00178558						
Kierunek studiów	Finanse i rachunkowość (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.		Rok akademicki realizacji przedmiotu		2026/2027		
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie		Grupa zajęć		Grupa zajęć fakultatywnych Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki		
Forma studiów	niestacjonarne		Sposób realizacji		na uczelni		
Rok studiów	2		Język wykładowy		polski		
Semestr studiów	4		Liczba punktów ECTS		7.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki		Forma zaliczenia		egzamin		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Zarządzania -> Katedra Bankowości i Finansów						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr Sławomir Kujawa				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	16.0	16.0	8.0	0.0	0.0	40
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	40		2.0		133.0	175
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z zasadami profesjonalnego doradztwa finansowego, obejmującego analizę sytuacji finansowej klienta, planowanie finansowe oraz dobór odpowiednich produktów i strategii finansowych.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[FiRL3_W02] Student w zaawansowanym stopniu zna i rozumie funkcjonowanie krajowego i międzynarodowego rynku finansowego oraz instrumentów i instytucji finansowych.	Student porównuje w zaawansowanym stopniu zasady funkcjonowania krajowego i międzynarodowego rynku finansowego oraz stosowane instrumenty i instytucje finansowe.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW5] realizacja zadania problemowego
	[FiRL3_W09] Student w zaawansowanym stopniu zna i rozumie ogólne zasady tworzenia oraz rozwoju różnych form przedsiębiorczości wykorzystującej wiedzę z obszaru nauk o zarządzaniu i jakości oraz ekonomii i finansów.	Student porównuje w zaawansowanym stopniu ogólne zasady tworzenia oraz rozwoju różnych form przedsiębiorczości, wykorzystującej wiedzę z obszaru nauk o zarządzaniu i jakości, ekonomii oraz finansów	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW5] realizacja zadania problemowego
	[FiRL3_W03] Student w zaawansowanym stopniu zna i rozumie – z perspektywy finansów i rachunkowości – relacje wewnętrzne i zewnętrzne instytucji i organizacji ze szczególnym uwzględnieniem systemów bezpieczeństwa finansowego.	Student porównuje w zaawansowanym stopniu relacje wewnętrzne i zewnętrzne instytucji oraz organizacji z perspektywy finansów i rachunkowości, ze szczególnym uwzględnieniem systemów bezpieczeństwa finansowego.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW5] realizacja zadania problemowego
	[FiRL3_U03] Student potrafi pozyskiwać dane i weryfikować ich poprawność z właściwie wybranych źródeł oraz wykorzystywać te dane na potrzeby analizy i oceny procesów oraz zjawisk gospodarczych z zakresu nauk o zarządzaniu i jakości oraz ekonomii i finansów.	Student opracowuje i analizuje dane pozyskane z właściwie dobranych źródeł, weryfikuje ich poprawność oraz projektuje sposób ich wykorzystania na potrzeby oceny i interpretacji procesów oraz zjawisk gospodarczych w obszarze nauk o zarządzaniu i jakości oraz ekonomii i finansów.	[SU2] prezentacja/projekt/referat/raport [SU5] realizacja zadania problemowego
	[FiRL3_W08] Student w zaawansowanym stopniu zna i rozumie powiązania rachunkowości i finansów z działalnością gospodarczą w warunkach zmieniającego się otoczenia oraz towarzyszące im współczesne wyzwania i dylematy w tym kontekście.	Student porównuje w zaawansowanym stopniu powiązania rachunkowości i finansów z działalnością gospodarczą w warunkach zmieniającego się otoczenia oraz wskazuje współczesne wyzwania i dylematy związane z tym kontekstem.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW5] realizacja zadania problemowego

Treści przedmiotu	WYKŁAD Obszar kredytowy - Analiza kredytowa - Dokumentacja kredytowa, Zdolność kredytowa klientów indywidualnych, Zdolność kredytowa klientów instytucjonalnych, Bazy informacji kredytowych stosowane w analizie kredytowej - Techniki zwiększania zdolności kredytowej z perspektywy banku, doradcy i kredytobiorcy - Bankowość hipoteczna i kredyty hipoteczne - Zarządzanie zadłużeniem (perspektywa banku i klienta) - Zabezpieczenie spłaty kredytu hipotecznego - Nadużycia i przestępstwa kredytowe Obszar ubezpieczeniowy: - Ubezpieczenia na życie (Dział I) idea, cechy, podstawy teoretyczne - Pozostałe ubezpieczenia osobowe i ubezpieczenia majątkowe (Dział II) idea, cechy, podstawy teoretyczne - Kanały dystrybucji oraz sposoby sprzedaży produktów ubezpieczeniowych - Bancassurance bankowy kanał dystrybucji produktów ubezpieczeniowych - Nadużycia i przestępstwa ubezpieczeniowe Obszar inwestycyjny: - Aspekty prawne doradztwa inwestycyjnego - Produkty i usługi inwestycyjne - Budowa i zarządzanie portfelem inwestycyjnym ĆWICZENIA Obszar kredytowy - Praktyczny aspekt zarządzania zadłużeniem (perspektywa banku i klienta) - Praktyczny aspekt zabezpieczenia spłaty kredytu hipotecznego z perspektywy klienta - Zapobieganie i identyfikacja nadużyć i przestępstw kredytowych Obszar ubezpieczeniowy: - Konstrukcja produktów, dystrybucja i techniki sprzedaży ubezpieczeń na życie (Dział I). Konstrukcja produktów, dystrybucja i techniki sprzedaży pozostałych ubezpieczeń osobowych i ubezpieczeń majątkowych (Dział II) Sposoby i techniki sprzedaży produktów ubezpieczeniowych aspekt praktyczny (warsztaty). Praktyczny aspekt dystrybucji ubezpieczeń w kanale Bancassurance business case. Zapobieganie i identyfikacja nadużyć i przestępstw ubezpieczeniowych Obszar łączony: Zarządzanie sprzedażą produktów ubezpieczeniowych, kredytowych i inwestycyjnych. Dbłość o jakość i dochodowość. Etyka sprzedaży. Obsługa klienta. Etyka w działalności doradczej. Prowadzenie rozmowy handlowej z klientem. Badanie doświadczenia klienta. Zapobieganie i identyfikacja nadużyć i przestępstw inwestycyjnych LABORATORIA Analiza oszczędzania (Rachunek rent, analiza wpływu inflacji na oszczędności) Strategie systematycznego inwestowania (Lump Sum, Dollar-Cost Averaging, Constant Share, Value Averaging) Analiza i pomiar siły fundamentalnej spółki Analiza kredytu (miary kosztu kredytu, harmonogram spłat statyczny i dynamiczny) Racjonalizacja zadłużenia długoterminowego (nadpłacanie kredytu hipotecznego, konsolidacja zadłużenia, refinansowanie) Analiza produktów emerytalnych z preferencjami podatkowymi (indywidualna luka emerytalna, IKE, IKZE, PPE, PPK)														
Wymagania wstępne i dodatkowe															
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	<table><tr><th>Sposób oceniania (składowe)</th><th>Próg zaliczeniowy</th><th>Składowa oceny końcowej</th></tr><tr><td>Projekt w ramach lab.</td><td>51.0%</td><td>50.0%</td></tr><tr><td>Projekt w ramach ćwiczeń</td><td>51.0%</td><td>25.0%</td></tr><tr><td>Egzamin pisemny w ramach wykładu</td><td>51.0%</td><td>25.0%</td></tr></table>	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej	Projekt w ramach lab.	51.0%	50.0%	Projekt w ramach ćwiczeń	51.0%	25.0%	Egzamin pisemny w ramach wykładu	51.0%	25.0%		
Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej													
Projekt w ramach lab.	51.0%	50.0%													
Projekt w ramach ćwiczeń	51.0%	25.0%													
Egzamin pisemny w ramach wykładu	51.0%	25.0%													
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	Pisarewicz P., Gierusz A, Kowalczyk Rólczyńska P, Pobłocka A, Produkty ubezpieczeniowe, Wydawnictwo UG 2020. Barembuch A., Zarządzanie finansami osobistymi. Teoria i praktyka. Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk, 2018. RonkaChmielowiec W. (red.), Ubezpieczenia, C.H.Beck, Warszawa 2016 IwaniczDrozdowska (red.), Ubezpieczenia, Wydawnictwo PWE 2018 Waliszewski K., Doradztwo finansowe w Polsce. Wydanie III zmienione i aktualnione, CeDeWu, Warszawa 2018 Zaleska M., Świat Bankowości, Difin, Warszawa 2018													

	Uzupełniająca lista lektur	Ostrowska E., Portfel inwestycyjny klasyczny i alternatywny. Wydanie 2. C.H.Beck, Warszawa 2014. Kujawa S., Nowelizacja Rekomendacji S z dnia 3 grudnia 2019 roku perspektywa zmian dla banków, klientów i znaczenie dla systemu finansowego w Polsce. W: Zarządzanie finansami: narzędzia i kluczowe wyzwania / Zarzecki Dariusz (red.), 2021, Szczecin, Wydawnictwo Naukowe Uniwersytetu Szczecińskiego, s.258-267. Kujawa S., Robo-doradztwo. Profesjonalna budowa i zarządzanie portfelem inwestycyjnym. Studia Prawno-Ekonomiczne 2021, Wydawnictwo UŁ, Łódź 2021, s. 201-226.
	Adresy eZasobów	
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania		
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy	

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.