

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Civil and Business Law in International Trade, PG_00187188						
Kierunek studiów	International Business (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2026 r.		Rok akademicki realizacji przedmiotu		2027/2028		
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie		Grupa zajęć		Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki		
Forma studiów	stacjonarne		Sposób realizacji		na uczelni		
Rok studiów	2		Język wykładowy		angielski		
Semestr studiów	3		Liczba punktów ECTS		2.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki		Forma zaliczenia		zaliczenie		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr Maciej Zejda				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	30.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	30		0.0		20.0	50
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z podstawowymi instytucjami prawa cywilnego i handlowego mającymi znaczenie dla międzynarodowego obrotu gospodarczego oraz rozwijanie umiejętności identyfikowania i interpretowania wybranych zagadnień prawnych związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej, zawieraniem umów handlowych, inwestycjami zagranicznymi i rozwiązywaniem sporów w środowisku międzynarodowym.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[IBL3_W05] zna i rozumie zasady zakładania, prowadzenia i rozwoju działalności gospodarczej, w tym w warunkach gospodarki międzynarodowej.	Student zna i rozumie prawne uwarunkowania zakładania, prowadzenia i rozwoju działalności gospodarczej w środowisku międzynarodowym, w tym znaczenie różnych form organizacyjno-prawnych przedsiębiorstw oraz wybranych form inwestycji zagranicznych.	[SW3] opracowanie tekstowe/praca pisemna
	[IBL3_W06] zna i rozumie ekonomiczne, prawne, instytucjonalne i etyczne uwarunkowania funkcjonowania przedsiębiorstw w środowisku biznesu międzynarodowego.	Student zna i rozumie podstawowe regulacje oraz instytucje prawne mające znaczenie dla funkcjonowania przedsiębiorstw w biznesie międzynarodowym, w szczególności w zakresie umów handlowych, ochrony własności intelektualnej oraz rozwiązywania sporów w handlu międzynarodowym.	[SW3] opracowanie tekstowe/praca pisemna
	[IBL3_U04] potrafi stosować regulacje prawne oraz standardy determinujące działalność gospodarczą w środowisku krajowym i międzynarodowym.	Student potrafi wykorzystywać podstawowe regulacje prawne do analizy wybranych sytuacji związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej oraz realizacją transakcji w środowisku międzynarodowym.	[SU3] opracowanie tekstowe/praca pisemna

Treści przedmiotu	1. Zakres prawa cywilnego i handlowego Rola prawa prywatnego w handlu Źródła prawa cywilnego i handlowego w handlu międzynarodowym 2. Prowadzenie działalności gospodarczej w Polsce i za granicą Wymagania prawne związane z rozpoczęciem działalności gospodarczej Kryteria prawne określające miejsce prowadzenia działalności Podmioty prawne (narzędzia) prowadzenia działalności - osoby fizyczne, spółki osobowe i kapitałowe, fundacje i inne 3. Narzędzia prawne dla dokonywania inwestycji za granicą Inwestycje bezpośrednie Formy reprezentacji handlowej Biuro zagraniczne Spółka zależna Joint-venture 4. Przekształcenia spółek Możliwości przekształceń spółek Konsekwencje przekształceń Transgraniczne przekształcenia 5. Wykonywanie umów w handlu międzynarodowym Prawne ramy umów międzynarodowych Tworzenie umów Typowe elementy umów Prawne konsekwencje niewykonania umowy Rodzaje środków zabezpieczenia umów 6. Umowa sprzedaży międzynarodowej towarów zgodnie z Konwencją o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów (CISG) Koncepcja towaru" i zakres Konwencji
-------------------	--

	Oferta i tworzenie umowy		
	Obowiązki sprzedawcy		
	Obowiązki nabywcy		
	Niewykonanie umowy		
	Przeniesienie ryzyka zgodnie z CISG i zasadami Incoterms 2010		
	7. Rola własności intelektualnej we współczesnym handlu międzynarodowym		
	Koncepcja praw własności intelektualnej i ich znaczenie ekonomiczne		
	Ochrona praw własności intelektualnej jako temat dyskusji między państwami członkowskimi WTO		
	Współczesny handel międzynarodowy i prawa własności intelektualnej - wyzwania i trendy		
	8. Międzynarodowe arbitraż handlowy		
	Arbitraż jako alternatywna metoda rozwiązywania sporów prawnych		
	Zalety i wady arbitrażu		
	Zasady postępowania arbitrażowego		
	Wymagania wstępne i dodatkowe		
	Podstawowa znajomość aspektów prawnych.		
	Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy
		Zaliczenie pisemne w formie opisowej	100.0%
	Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	The Polish Law Collection. Business Law / Gen. ed. Danuta Kierzkowska. Encyclopedia of law and economics. Vol. 2 Civil law and economics / ed. by Boudewijn Bouckart, Gerrit De Geest. Wybrane artykuły naukowe, akty prawne, orzecznictwo oraz materiały źródłowe i dydaktyczne udostępnione przez prowadzącego.
		Uzupełniająca lista lektur	August R., International Business Law. Text, cases, and readings, 2004
		Adresy eZasobów	
	Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania		
	Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy	

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.