

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	International Economic Diplomacy, PG_00187221						
Kierunek studiów	International Business (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2026 r.		Rok akademicki realizacji przedmiotu		2026/2027		
Poziom kształcenia	II stopnia		Grupa zajęć		Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki		
Forma studiów	stacjonarne		Sposób realizacji		na uczelni		
Rok studiów	1		Język wykładowy		angielski		
Semestr studiów	2		Liczba punktów ECTS		4.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki		Forma zaliczenia		zaliczenie		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Ekonomiczny -> Katedra Zrównoważonych Procesów Rynkowych						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr Renata Orłowska				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu		dr Renata Orłowska				
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	0.0	30.0	0.0	30.0	0.0	60
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	60		0.0		40.0	100
Cel przedmiotu	Celem ćwiczeń jest praktyczne zastosowanie wiedzy z zakresu międzynarodowej dyplomacji ekonomicznej, ze szczególnym uwzględnieniem procesów podejmowania decyzji, kształtowania polityki handlowej oraz reprezentowania interesów państw i innych uczestników międzynarodowych stosunków gospodarczych. Studenci analizują funkcjonowanie Światowej Organizacji Handlu (WTO), zasady wielostronnego systemu handlowego, procesy negocjacyjne oraz współczesne wyzwania związane z globalnym zarządzaniem gospodarczym. W ramach ćwiczeń rozwijają umiejętności analizy polityki handlowej, interpretacji regulacji międzynarodowych oraz oceny ich wpływu na handel międzynarodowy i działalność gospodarczą. Celem projektu jest przygotowanie raportu analitycznego dotyczącego wybranego problemu, kraju, rynku, sektora lub zjawiska gospodarczego analizowanego z perspektywy międzynarodowej dyplomacji ekonomicznej. Projekt stanowi kontynuację Global Business Observation Project (GBOP) Part I – Global Business Intelligence Report realizowanego w ramach przedmiotu International Business. Celem projektu jest pogłębienie wcześniejszych analiz poprzez uwzględnienie wpływu polityki handlowej, regulacji WTO, procesów negocjacyjnych oraz instytucji globalnego zarządzania na funkcjonowanie biznesu międzynarodowego i gospodarki światowej. Efektem projektu jest przygotowanie Global Trade & Economic Diplomacy Report.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[IBMU2_K04] wykazuje gotowość do pełnienia ról przywódczych oraz współodpowiedzialności za realizację złożonych projektów w środowisku międzynarodowym.	Student jest gotów do współpracy z przedstawicielami różnych państw, organizacji i środowisk biznesowych oraz do odpowiedzialnego uczestnictwa w procesach związanych z międzynarodową współpracą gospodarczą.	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK2] prezentacja/projekt/referat/ raport
	[IBMU2_W07] zna i rozumie uwarunkowania prawne i kulturowe działalności w biznesie międzynarodowym, w tym zasady ochrony własności intelektualnej oraz znaczenie zarządzania aktywami niematerialnymi w środowisku międzynarodowym.	Student zna i rozumie prawne i instytucjonalne uwarunkowania funkcjonowania międzynarodowego systemu handlowego, w szczególności zasady i regulacje WTO oraz ich znaczenie dla działalności przedsiębiorstw i współpracy gospodarczej.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SW2] prezentacja/projekt/referat/ raport
	[IBMU2_W04] zna i rozumie w pogłębionym stopniu współczesne teorie biznesu międzynarodowego oraz ekonomii międzynarodowej, w tym różnice między głównymi nurtami tych teorii, główne tendencje ich rozwoju oraz ich implikacje dla praktyki gospodarczej.	Student zna i rozumie współczesne koncepcje międzynarodowej dyplomacji ekonomicznej oraz ich znaczenie dla kształtowania polityki handlowej i współpracy gospodarczej.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SW2] prezentacja/projekt/referat/ raport
	[IBMU2_U05] potrafi komunikować się w międzynarodowym i zróżnicowanym kulturowo środowisku, stosując specjalistyczną terminologię z zakresu biznesu międzynarodowego oraz prowadzić merytoryczną debatę.	Student potrafi komunikować się w środowisku międzynarodowym, wykorzystując specjalistyczną terminologię z zakresu dyplomacji ekonomicznej i międzynarodowych stosunków gospodarczych oraz uczestniczyć w debatach i negocjacjach dotyczących polityki handlowej i współpracy międzynarodowej.	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja

Treści przedmiotu	ĆWICZENIA – 30 godz. - Wprowadzenie do przedmiotu (4h) - omówienie programu przedmiotu, zasad zaliczenia oraz organizacji zajęć, - analiza pojęcia międzynarodowej dyplomacji ekonomicznej, uczestników i jej typów, - dyskusja i studium przypadku. - Wprowadzenie do WTO: od GATT do WTO (2h) - analiza ewolucji wielostronnego systemu handlowego, - porównanie GATT i WTO, - analiza wybranych wydarzeń kształtujących współczesny system handlu międzynarodowego. - Cele, funkcje i struktura organizacyjna WTO (3h) - analiza celów i funkcji WTO, - identyfikacja kompetencji organów WTO, - analiza procesu podejmowania decyzji. - Podstawowe zasady WTO (2h) - analiza zasad WTO na podstawie studiów przypadków, - analiza znaczenia przejrzystości, wzajemności i elastyczności w handlu międzynarodowym. - Wyjątki od zasad WTO oraz instrumenty uczciwego handlu (2h) - analiza wyjątków od zasad WTO, - identyfikacja przesłanek stosowania środków ochronnych, - analiza przypadków dumpingu, subsydiów i środków wyrównawczych. - Proces akcesyjny do WTO (3h) - analiza procedur akcesyjnych WTO, - identyfikacja wymagań stawianych krajom kandydującym, - studium przypadku wybranego procesu akcesyjnego. - Rozstrzyganie sporów w WTO (4h) - analiza procedury rozstrzygania sporów, - identyfikacja uczestników procesu, - analiza wybranych sporów handlowych, - ocena skuteczności mechanizmu WTO. - Wielostronne negocjacje handlowe (2h) - analiza rund negocjacyjnych GATT i WTO, - identyfikacja interesów negocjacyjnych państw, - analiza przyczyn sukcesów i niepowodzeń negocjacji. - Konferencje ministerialne WTO, Trade Facilitation Agreement oraz Aid for Trade (4h) - analiza rezultatów konferencji ministerialnych WTO, - ocena znaczenia TFA, - analiza inicjatywy Aid for Trade. - Współczesne wyzwania międzynarodowej dyplomacji ekonomicznej oraz zaliczenie przedmiotu (4h) - analiza aktualnych wyzwań dla wielostronnego systemu handlu, - dyskusja nad przyszłością WTO, - zaliczenie przedmiotu w formie testu. PROJEKT – 30 godz. Global Business Observation Project – Part II: Global Trade & Economic Diplomacy Report Projekt stanowi kontynuację Global Business Observation Project (GBOP) – Part I: Global Business Intelligence Report realizowanego w ramach przedmiotu International Business. Zespoły kontynuują pracę nad tym samym tematem, rozszerzając analizę o perspektywę międzynarodowej dyplomacji ekonomicznej, regulacji WTO, globalnego zarządzania handlem oraz polityki handlowej. - Wprowadzenie do projektu i określenie problemu badawczego (3h). - Identyfikacja interesariuszy oraz analiza ich interesów i relacji (3h). - Przegląd literatury naukowej, raportów WTO i dokumentów instytucjonalnych (4h). - Analiza prawna i instytucjonalna badanego problemu (4h). - Analiza ekonomii politycznej oraz asymetrii siły między uczestnikami (2h). - Analiza handlowa i ekonomiczna z wykorzystaniem danych empirycznych (3h). - Ocena wpływu badanego zjawiska na handel międzynarodowy i dyplomację ekonomiczną (3h). - Opracowanie scenariuszy rozwoju sytuacji (2h). - Opracowanie rekomendacji strategicznych (2h). - Przygotowanie raportu końcowego, Executive Summary i prezentacji projektu (4h). Efektem projektu jest raport Global Trade & Economic Diplomacy Report wraz z prezentacją wyników.
Wymagania wstępne i dodatkowe	Warunki wstępne Znajomość podstawowych teorii i terminologii dotyczących gospodarki światowej. Warunki zaliczenia przedmiotu Ocena końcowa z przedmiotu może zostać wystawiona wyłącznie po uzyskaniu pozytywnej oceny ze wszystkich form zajęć przewidzianych w programie przedmiotu (ćwiczenia i projekt). Zaliczenie każdej części składowej jest warunkiem koniecznym zaliczenia przedmiotu.

Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	prezentacja projektu grupowego	51.0%	50.0%
	aktywność na zajęciach, dyskusja	51.0%	10.0%
	test zaliczeniowy	51.0%	20.0%
	raport projektu	51.0%	20.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	R. Orłowska, K. Żołądkiewicz, The New Face of the World Trade Organization, Gdańsk University Press, Gdańsk 2021. Woolcock, S., The New Economic Diplomacy: Decision-Making and Negotiation in International Economic Relations, Taylor & Francis, 2025. K.Żołądkiewicz, R.Orłowska, International Economic Diplomacy, pdf book prepared under PROUG Project, Sopot 2019 K.Żołądkiewicz, R.Orłowska, International Economic Diplomacy -Case studies - pdf book prepared under PROUG Project, Sopot 2019 B.M. Hoekman, M.M. Kostecki, The Political Economy of the World Trading System. The WTO and Beyond, Oxford University Press, New York 2009. AID FOR TRADE - in a changing global context, World Trade Organization, 2024, available: https://www.wto.org/english/tratop_e/devel_e/a4t_e/global_review24_e/a4t_global_context_2024_e.pdf World Trade Report 2025: Making trade and AI work together to the benefit of all, WTO 2025, available at: https://www.wto.org/english/res_e/reser_e/wtr_e.htm Statistics databases, https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/statis_e.htm TBT/SPS notifications http://tbtsims.wto.org/ and http://spsims.wto.org/ WTO Tariff Download Facility http://tariffdata.wto.org/	
	Uzupełniająca lista lektur	R. Orłowska, A. Dorożyńska, WTO plurilateral agreements: a multilateral approach in action, Studia Prawno-Ekonomiczne, vol. 129/2023, 119138. K. Żołądkiewicz, Accession to the WTO. Case: the Russian Federation, "International Journal of Emerging and Transition, Economies", vol. 3, 2010/1, p. 79-93. K. Żołądkiewicz, Some Deficiencies within the WTO System, "Folia Oeconomica Stetinensia", No. 10 (18), 2011/1, p. 78-89. R. Orłowska, K. Żołądkiewicz, A.Dorożyńska, Multiregionalizm: porażka czy sukces Światowej Organizacji Handlu? Studia Prawno-Ekonomiczne, vol. 121/2021 s. 245262.	
	Adresy eZasobów		

Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	Przykłady projektów: 1. Główne funkcje WTO związane są z administrowaniem umowami handlowymi WTO, forum do negocjacji handlowych, rozpatrywaniem sporów handlowych, monitorowaniem polityk handlowych krajów, pomocą techniczną i szkoleniami dla krajów rozwijających się oraz współpracą z innymi organizacjami międzynarodowymi. Twoim zdaniem, w jakich obszarach potrzebne są ulepszenia w funkcjonowaniu WTO? Dlaczego? 2. Światowa Organizacja Handlu (WTO) została założona w 1995 roku, choć jej korzenie sięgają 1947 roku, kiedy to powstało Ogólne Porozumienie w sprawie Taryf Celnych i Handlu (GATT). WTO jest międzynarodową organizacją zajmującą się zasadami handlu między narodami. Jakie, według ciebie, są główne osiągnięcia WTO w jej pierwszych 25 latach istnienia i dlaczego? 3. Dlaczego uważasz, że system wielostronnego handlu jest potrzebny? Proszę wyjaśnij. 4. WTO obecnie liczy 164 członków. Około 20 krajów jest na różnych etapach procesu przystąpienia do organizacji. Jakie, twoim zdaniem, są korzyści z członkostwa w WTO? 5. Organ Rozstrzygania Sporów (DSB) odgrywa istotną rolę w WTO. Przystudiuj spór między USA a UE (sprawa: Boeing vs. Airbus) i przedstaw wyniki. 6. Organ Apelacyjny (AB) był znaczącym osiągnięciem w funkcjonowaniu WTO. Jakie, twoim zdaniem, są obecne problemy AB? 7. WTO uznaje za kraje najmniej rozwinięte (LDC) te kraje, które są takimi określone przez Organizację Narodów Zjednoczonych. Jaka jest polityka rozwojowa WTO wobec tych krajów? 8. Racja stojąca za wojną handlową między USA a Chinami w kontekście krajów rozwijających się i rozwiniętych. 9. Runda z Doha była pierwszą pod auspicjami WTO. Jak wyjaśniłbyś fiasko Rundy z Doha?
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.