

**Karta przedmiotu**

Nazwa i kod przedmiotu	Prawo handlowe II - wykład , PG_00138343						
Kierunek studiów	Prawo (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2026 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu			2028/2029		
Poziom kształcenia	jednolite magisterskie	Grupa zajęć			Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki		
Forma studiów	niestacjonarne	Sposób realizacji			na uczelni		
Rok studiów	3	Język wykładowy			polski		
Semestr studiów	6	Liczba punktów ECTS			5.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia			egzamin		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr hab. Grzegorz Sikorski				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	20.0	0.0	0.0	0.0	0.0	20
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	20		0.0		105.0	125
Cel przedmiotu	Zapoznanie studentów z cywilnoprawnymi zagadnieniami obrotu gospodarczego, ze szczególnym uwzględnieniem konstrukcji prawnej spółek handlowych, spółdzielni, czynności handlowych w tym specyfiki umów zawieranych w obrocie handlowym oraz ich typowych postaci						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[PRAWOJ5_WK10] w pogłębionym stopniu zna zasady etycznego i właściwego komunikowania się językiem prawnym i prawniczym	Postępuje zgodnie z zasadami etyki zawodowej, zapewniając uczciwość, rzetelność oraz transparentność w swojej pracy. Dbą o zachowanie poufności oraz przestrzeganie tajemnicy zawodowej	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WG08] w pogłębionym stopniu zna ustrój, strukturę i zasady funkcjonowania państwa	Rozumie, jak zmiany społeczne, takie jak globalizacja, digitalizacja i zmiany demograficzne, wpływają na prawo handlowe. Potrafi analizować, jak społeczne postawy i zachowania wpływają na stosunki handlowe i regulacje prawne	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_KK01] umie ocenić poziom swojej wiedzy i umiejętności, a także rozumie potrzebę stałego dokształcania się i zasięgania pomocy ekspertów	Potrafi ocenić poziom swojej wiedzy i umiejętności w kontekście prawa handlowego. Regularnie analizuje swoje postępy i identyfikuje obszary wymagające dalszego rozwoju	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[PRAWOJ5_WG07] ma pogłębioną wiedzę o procesach stanowienia, wykładni i stosowania prawa, zarówno prawa międzynarodowego i krajowego, materialnego i procesowego oraz prywatnego i publicznego	Wykorzystuje wiedzę z ekonomii, socjologii, politologii i zarządzania w celu pełniejszego zrozumienia kontekstu prawnego. Potrafi analizować problemy prawne z perspektywy interdyscyplinarnej, uwzględniając różne aspekty społeczne, ekonomiczne i polityczne	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny	
Treści przedmiotu	<p>Spółka europejska i Europejskie Zgrupowanie Interesów Gospodarczych          Spółdzielnia w prawie polskim i europejskim          Zagadnienia ogólne umów handlowych          Rodzaje umów handlowych          Cechy umów handlowych          Umowy handlowe w obrocie towarowym ze szczególnym uwzględnieniem sprzedaży międzynarodowej          Umowy o korzystanie z rzeczy (leasing)          Umowy o korzystanie z rzeczy i praw (licencyjna, know-how, franchising)          Czynności bankowe (umowa rachunku bankowego, umowa kredytu i pożyczki bankowej, akredytywa dokumentowa)          Umowy pośrednictwa handlowego (agencyjna, komis, dealerska)          Umowy w zakresie działalności transportowej (umowa przewozu, umowa spedycji)          Faktoring i forfaiting          Papiery wartościowe w obrocie gospodarczym</p>		
Wymagania wstępne i dodatkowe			
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	wypowiedz ustana - pytanie 3	51.0%	33.0%
	wypowiedz ustna - pytanie 1	51.0%	34.0%
	wypowiedz ustana - pytanie 2	51.0%	33.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	<p>W.J. Katner, Prawo gospodarcze i handlowe, Warszawa (najnowsze wydanie)</p> <p>A. Kidyba, Prawo handlowe, Warszawa (najnowsze wydanie)</p> <p>B. Gliniecki, Leksykon prawa spółek, CH Beck</p> <p>R. Lewandowski, Commercial Law. Introduction (najnowsze wydanie)</p>	
	Uzupełniająca lista lektur	<p>A. Kidyba, Kodeks spółek handlowych. Komentarz, Warszawa (najnowsze wydanie)</p> <p>Z. Jara, Kodeks spółek handlowych. Komentarz, Warszawa (najnowsze wydanie)</p>	
	Adresy eZasobów		

Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	Kodeks cywilny jako źródło prawa handlowego o szczególnym znaczeniu?  W jaki sposób może powstać spółka z o.o. i co jest potrzebne do jej zarejestrowania?  Co zawiera plan połączenia i jaka jest jego rola w procesie łączenia spółek?
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.