

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	SG - CYWILNO-PRAWNA - Międzynarodowe prawo handlowe - wykład, PG_00200113						
Kierunek studiów	Prawo (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2026 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu			2029/2030		
Poziom kształcenia	jednolite magisterskie	Grupa zajęć			Grupa zajęć fakultatywnych Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki		
Forma studiów	niestacjonarne	Sposób realizacji			na uczelni		
Rok studiów	4	Język wykładowy			polski		
Semestr studiów	8	Liczba punktów ECTS			3.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia			egzamin		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Cywilnego -> Zakład Prawa Prywatnego Międzynarodowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		mgr Kinga Konieczna				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	15.0	0.0	0.0	0.0	0.0	15
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	15		0.0		60.0	75
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest uporządkowanie wiedzy studentów z zakresu europejskiego i międzynarodowego prawa handlowego, jak również wykształcenie zdolności publicznego prezentowania treści z ww. przedmiotu.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[PRAWOJ5_WG05] w pogłębionym stopniu identyfikuje różnorodne formy życia społecznego, w tym prawa i obowiązki jednostek w różnych kontekstach, ze szczególnym uwzględnieniem zjawisk naruszania prawa i ich konsekwencji	K_WG01 ma pogłębioną i uporządkowaną wiedzę o charakterze nauk prawnych, ich miejscu w systemie nauk i relacjach do innych nauk K_WG02 zna terminologię oraz pojęcia z zakresu prawa i dziedzin z nim związanych w stopniu rozszerzonym	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/dyskusja [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW3] opracowanie tekstowe/praca pisemna [SW5] realizacja zadania problemowego
	[PRAWOJ5_WK09] ma pogłębioną wiedzę na temat instytucji i konstrukcji prawnych charakterystycznych dla różnych dziedzin prawa, w tym wybranych szczególnych obszarów prawa omawianych w toku studiów	K_UW01 posiada pogłębione umiejętności obserwacji i interpretacji zjawisk społecznych, analizuje ich powiązania z różnymi obszarami gałęziami prawa i nauk pokrewnych K_UW02 potrafi wykorzystywać i integrować wiedzę teoretyczną z zakresu prawa oraz powiązanych z nią dyscyplin naukowych w celu analizowania i interpretowania złożonych problemów prawnych K_UW04 sprawnie posługuje się zasadami i normami prawnymi jak i zawodowymi w podejmowanej działalności zawodowej	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/dyskusja [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW3] opracowanie tekstowe/praca pisemna [SW5] realizacja zadania problemowego
	[PRAWOJ5_WK10] w pogłębionym stopniu zna zasady etycznego i właściwego komunikowania się językiem prawnym i prawniczym	K_UW05 potrafi dostrzec, analizować oraz posiada umiejętność diagnozowania dylematów moralnych jaki i prawnych w pracy zawodowej K_UK07 posiada rozwinięte umiejętność rozumienia i analizowania zjawisk społecznych oraz wykorzystywanie tej analizy w pracy zawodowej K_UK08 posiada pogłębioną umiejętność przygotowania różnych prac pisemnych w języku polskim i języku obcym związany z wykonywaną pracą zawodową K_UK09 posiada pogłębioną umiejętność przygotowania wystąpień ustnych, w języku polskim i języku obcym, w zakresie prawa i nauk pokrewnych K_UO11 potrafi współpracować w zespole i potrafi koordynować prace zespołu przy rozwiązywaniu problemów prawnych, interpretacji aktów prawnych, przygotowywaniu pisemnego lub ustnego stanowiska w sprawie K_UU12 potrafi sprawnie zdobywać wiedzę i rozwijać swoje profesjonalne umiejętności, korzystając z różnych źródeł (w języku rodzimym i obcym) i nowoczesnych technologii	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/dyskusja [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW3] opracowanie tekstowe/praca pisemna [SW5] realizacja zadania problemowego

Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
<p>[PRAWOJ5_KO03] jest gotowy do aktywnego uczestnictwa w podmiotach realizujących profesjonalne działania związane z prawem</p>	<p>K_KK01 ma pogłębioną świadomość poziomu swojej wiedzy i umiejętności, a także rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie K_KK02 ma świadomość konieczności poszerzania kompetencji i kwalifikacji zawodowych jak również doskonali umiejętności, potrafi samodzielnie wyznaczać kierunki własnego rozwoju i kształcenia w stopniu rozszerzonym i pogłębionym K_KO03 jest gotowy do aktywnego uczestnictwa w grupach, organizacjach i instytucjach realizujących profesjonalne działania związane z prawem, jednocześnie jest zdolny do porozumiewania się z osobami będącymi i nie będącymi specjalistami w dziedzinie prawa K_KR05 odpowiedzialnie przygotowuje się do swojej pracy, potrafi określić priorytety w pracy oraz odpowiednio rozplanować pracę K_KR07 jest gotowy do podejmowania wyzwań zawodowych, podejmuje trud i odznacza się wytrwałością w realizacji indywidualnych jak i zespołowych działań w zakresie prawa i nauk pokrewnych</p>	<p>[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK2] prezentacja/projekt/referat/ raport [SK3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SK5] realizacja zadania problemowego [SK6] demonstracja umiejętności praktycznych [SK7] wpisy i opinia w dzienniczku praktyk [SK8] obserwacja samodzielnej lub zespołowej pracy studenta</p>
<p>[PRAWOJ5_UW05] potrafi dostrzec i analizować dylematy moralne, generować ich rozwiązania i uzasadniać przyjęte stanowisko</p>	<p>K_UW04 sprawnie posługuje się zasadami i normami prawnymi jak i zawodowymi w podejmowanej działalności zawodowej K_UW05 potrafi dostrzec, analizować oraz posiada umiejętność diagnozowania dylematów moralnych jaki i prawnych w pracy zawodowej</p>	<p>[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU2] prezentacja/projekt/referat/ raport [SU3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SU5] realizacja zadania problemowego [SU6] demonstracja umiejętności praktycznych [SU7] wpisy i opinia w dzienniczku praktyk [SU8] obserwacja samodzielnej lub zespołowej pracy studenta</p>

Treści przedmiotu	<p>I. Część ogólna</p> <p>Źródła międzynarodowego prawa handlowego - charakterystyka ogólna</p> <p>Umowy multilateralne (m. in. WTO Law)</p> <p>Umowy bilateralne (m. in. CETA, TTIP)</p> <p>Środki jednostronne</p> <p>Harmonizacja prawa prywatnego</p> <p>Międzynarodowe zwyczaje handlowe</p> <p>Wzory Międzynarodowej Izby Handlowej i innych organizacji</p> <p>Zakres podmiotowy międzynarodowych transakcji handlowych:</p> <p>Zakres statutu personalnego spółki</p> <p>Oddziały zagraniczne przedsiębiorców</p> <p>Międzynarodowe osoby prawne</p> <p>Transgraniczne przekształcenia spółek</p> <p>Upadłość międzynarodowa</p> <p>Kontrakty:</p> <p>Prawo właściwe dla kontraktu</p> <p>Sposoby oraz forma zawarcia</p> <p>Treść kontraktu</p> <p>Język kontraktu (wyznaczenie, poszukiwanie prawa właściwego dla wykładni umów)</p> <p>Zabezpieczanie wierzytelności</p> <p>Wykonanie zobowiązania i jego naruszenie</p> <p>Rozliczenia w międzynarodowych transakcjach handlowych:</p> <p>Waluta</p> <p>Akredytywa, inkaso oraz inne sposoby rozliczeń,</p> <p>kredytowanie transakcji,</p>
-------------------	---

forfaiting, factoring

zmiany podmiotowe w stosunku wynikającym z kontraktu

przedawnienie rozstrzyganie sporów

II. Część szczegółowa:

Umowa sprzedaży:

Kolizyjnoprawne regulacje umowy sprzedaży

Konwencja wiedeńska

Reguły Incoterms

Umowy kompensacyjne i umowa barterowa:

Pojęcie

Struktura

Rodzaje transakcji kompensacyjnych

Umowa offsetowa

Przewóz i spedycja

Leasing:

Koncepcje

Prawo jednolite

Związek umowy leasingu z umową dostawy

Umowa o dzieło i umowy pokrewne

Umowy o pośrednictwo handlowe:

Pośrednictwo i reprezentacja

Umowa agencyjna

Umowa dystrybucyjną

Franchising

Umowy nienazwane o pośrednictwo handlowe

	<p>Umowy o świadczenie usług</p> <p>Umowy licencyjne i pokrewne:</p> <p>Licencje z zakresu własności przemysłowej i autorsko-prawne</p> <p>Umowa o produkcję utworu audiowizualnego</p> <p>Umowy o rozpowszechnianie utworów audiowizualnych</p> <p>Umowa o stworzenie utworu multimedialnego</p> <p>Licencje</p> <p>Creative commons</p> <p>Umowy o lokowanie produktu</p> <p>Umowa merchandisingu</p> <p>Umowa o format telewizyjny</p> <p>Umowy o współpracy gospodarczej:</p> <p>Umowa o kooperację przemysłową</p> <p>Umowy o współdziałanie (join venture)</p> <p>Umowy koncernowe</p> <p>Porozumienia kartelowe</p>						
Wymagania wstępne i dodatkowe							
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Sposób oceniania (składowe)</th> <th>Próg zaliczeniowy</th> <th>Składowa oceny końcowej</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>egzamin</td> <td>51.0%</td> <td>100.0%</td> </tr> </tbody> </table>	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej	egzamin	51.0%	100.0%
Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej					
egzamin	51.0%	100.0%					
Zalecana lista lektur	<table border="1"> <tr> <td>Podstawowa lista lektur</td> <td> <ul style="list-style-type: none"> W. Popiółek (red.), Międzynarodowe prawo handlowe. System Prawa Handlowego. Tom 9, Seria: System Prawa Handlowego, Beck, Warszawa 2013. Baza Legalis; https://www.ksiegarnia.beck.pl/9800-miedzynarodowe-prawo-handlowe-system-prawa-handlowego-tom-9-stanislaw-wlodyka Herbert Kronke, THE UN SALES CONVENTION, THE UNIDROIT CONTRACT PRINCIPLES AND THE WAY BEYOND JOURNAL OF LAW AND COMMERCE Vol. 25 (2005) </td> </tr> <tr> <td>Uzupełniająca lista lektur</td> <td> <ul style="list-style-type: none"> W. Kocot, METODY ROZSTRZYGANIA KOLIZJI NIEKWALIFIKOWANYCH WZORCOW KONTRAKTOWYCH W SWIETLE KONWENCJI WIEDENSKIEJ, STUDIA IURIDICA XXXVI//1998 Kirton, John J., and M. J. Trebilcock. Hard Choices, Soft Law: Voluntary Standards in Global Trade, Environment and Social Governance. Routledge, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1480682&lang=pl&site=ehost-live. Mavroidis, Petros C. The Regulation of International Trade: The WTO Agreements on Trade in Goods. The MIT Press, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1238005&lang=pl&site=ehost-live. </td> </tr> <tr> <td>Adresy eZasobów</td> <td></td> </tr> </table>	Podstawowa lista lektur	<ul style="list-style-type: none"> W. Popiółek (red.), Międzynarodowe prawo handlowe. System Prawa Handlowego. Tom 9, Seria: System Prawa Handlowego, Beck, Warszawa 2013. Baza Legalis; https://www.ksiegarnia.beck.pl/9800-miedzynarodowe-prawo-handlowe-system-prawa-handlowego-tom-9-stanislaw-wlodyka Herbert Kronke, THE UN SALES CONVENTION, THE UNIDROIT CONTRACT PRINCIPLES AND THE WAY BEYOND JOURNAL OF LAW AND COMMERCE Vol. 25 (2005) 	Uzupełniająca lista lektur	<ul style="list-style-type: none"> W. Kocot, METODY ROZSTRZYGANIA KOLIZJI NIEKWALIFIKOWANYCH WZORCOW KONTRAKTOWYCH W SWIETLE KONWENCJI WIEDENSKIEJ, STUDIA IURIDICA XXXVI//1998 Kirton, John J., and M. J. Trebilcock. Hard Choices, Soft Law: Voluntary Standards in Global Trade, Environment and Social Governance. Routledge, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1480682&lang=pl&site=ehost-live. Mavroidis, Petros C. The Regulation of International Trade: The WTO Agreements on Trade in Goods. The MIT Press, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1238005&lang=pl&site=ehost-live. 	Adresy eZasobów	
Podstawowa lista lektur	<ul style="list-style-type: none"> W. Popiółek (red.), Międzynarodowe prawo handlowe. System Prawa Handlowego. Tom 9, Seria: System Prawa Handlowego, Beck, Warszawa 2013. Baza Legalis; https://www.ksiegarnia.beck.pl/9800-miedzynarodowe-prawo-handlowe-system-prawa-handlowego-tom-9-stanislaw-wlodyka Herbert Kronke, THE UN SALES CONVENTION, THE UNIDROIT CONTRACT PRINCIPLES AND THE WAY BEYOND JOURNAL OF LAW AND COMMERCE Vol. 25 (2005) 						
Uzupełniająca lista lektur	<ul style="list-style-type: none"> W. Kocot, METODY ROZSTRZYGANIA KOLIZJI NIEKWALIFIKOWANYCH WZORCOW KONTRAKTOWYCH W SWIETLE KONWENCJI WIEDENSKIEJ, STUDIA IURIDICA XXXVI//1998 Kirton, John J., and M. J. Trebilcock. Hard Choices, Soft Law: Voluntary Standards in Global Trade, Environment and Social Governance. Routledge, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1480682&lang=pl&site=ehost-live. Mavroidis, Petros C. The Regulation of International Trade: The WTO Agreements on Trade in Goods. The MIT Press, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1238005&lang=pl&site=ehost-live. 						
Adresy eZasobów							

Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	-
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.